

起業の

ビフォー

アフター

BEFORE → AFTER って？

創業セミナー

こんな人に
オススメ



起業する「前」と「後」にフォーカスして先輩起業家に経験談をお話いただき、
起業に対する不安を解消し一歩を後押しします。
会社を大きくするだけでなく、色々な起業のカタチを知って、起業について
自分なりのイメージを膨らませてみませんか？

やりたかった
ことにチャレンジしたい！

起業のために何から
準備すればいい？

副業としての週末
起業に興味あり。

どんな失敗があったか
先輩に聞きたい！

日時 2024年5月17日（金曜日）

18:30～20:30



会場

ナゴヤ イノベーターズ ガレージ
NAGOYA INNOVATOR'S GARAGE

(名古屋市中区栄3-18-1 ナディアパーク4F)

地下鉄名城線「矢場町駅」下車 6番出口より徒歩5分 又は 地下鉄東山線「栄駅」下車 サカエチカ7番出口より徒歩7分

対象者

名古屋市内で起業を目指す方・起業に関心のある方

定員

会場**30名** オンライン**定員制限無し**

(先着順・要申込)

参加無料

PROGRAM

18:30～19:50 スペシャルゲストトーク

篠田 仁志 氏

飲食店繁盛実践塾 代表

19:55～20:20 創業支援施策の紹介

20:20～20:30 名刺交換会 LET'S MEET-UP!
(会場のみ)

SPECIAL GUEST

篠田 仁志 氏

飲食店繁盛実践塾 代表

自身の飲食店経営・その後のバイアウト
の経験を生かし、飲食店の売上増大
コンサルティングに寄与。これまで
数多くの飲食店の売上向上・原価削減・
離職率低減に貢献してきた。1日来店数
7名しかいなかったどん底のお店を
24ヶ月連続で売上アップに導き、行列が
出来るようなお店にプロデュースすることに成功。自社の飲食店においては、
1.5倍の客単価アップにより月120万円の収益アップ。コンサル先では営業日
数を減らし、労働数を減らしながら、月100万円から月150万円の売上アップ
に成功している。コロナ禍でも営業日を減らしつつ、売上を上げる「ありえ
ない繁盛方法」に定評あり。



申込方法

お申込みフォームから

二次元バーコードを読み取って、
お申込みフォームからお申込みください

申込期間

2024年4月11日(木)～5月16日(木) まで



お申込みフォーム

お問合せ先

公益財団法人名古屋産業振興公社 創業支援施設課
(名古屋ビジネスインキュベータ白金)

TEL 052-883-8711 URL <https://nabinabi.biz/>

ナビ白金

検索



主催
後援

名古屋市

公益財団法人名古屋産業振興公社

独立行政法人中小企業基盤整備機構中部本部

名古屋市信用保証協会

名古屋商工会議所