

駅伝では、全力を振り絞ったランナーが、
「頼む!」という気持ちを込め
襷を繋ぐ姿に感動します。
全力の事業承継を応援します!

事業の未来に たすき 襷をツナグ!

令和7年度

後継者 育成塾

事業承継

何を引き継ぎ

何を伸ばすか?

一緒に考えましょう!

参加費用
無料

開催日程	令和7年10月から 令和8年2月までの全6回	開催 場所	名古屋市 信用保証協会 会議室 開催場所へのアクセス方法は こちらから ▲	
定員	6名			
対象者	当協会の保証利用先事業者の後継（候補）者	全6回すべてにご参加いただける方		
申込方法	裏面の申込書に記載のうえ、FAXにてお申込みください。			
申込期限	令和7年10月3日			

〈講師プロフィール〉 木下 洋平 合同会社ミライオン 代表



2020年より中小企業の経営支援に携わり、2024年までに100社以上の中小企業をサポート。株式会社リクルートでのマーケティング・営業経験に加え、会計事務所での実務で培った「財務的な視点」を活かし、得意分野は売上拡大や創業支援。中小企業診断士、日商簿記検定一級、国家資格キャリアコンサルタント、税理士試験科目合格(簿記論)などの資格を有し、成果にこだわるコンサルティングを提供しています。「知的資産経営」に力を入れており、企業が持つ強みやノウハウを整理・分析し、中長期的な成長戦略につながるサポートを大切にしています。経営者と伴走する姿勢を大切にし、中小企業が自社のポテンシャルを把握し、事業を継続的に成長させられるよう全力で支援します。

お問い合わせ先

名古屋市信用保証協会 経営支援部 [担当:石川、稲吉]
TEL 052-212-3081 FAX 052-201-3075

後継者育成塾申込書

名古屋市信用保証協会 経営支援部 行

締切日

令和7年 10月3日

FAX

052-201-3075

申込日: 令和 年 月 日

後継者育成塾への参加を希望しますので、次のとおり申し込みます。

フリガナ			
貴社名			
フリガナ			
代表者 氏名			
ご住所・ご連絡先	〒	TEL:	
		FAX:	
フリガナ		参加者	
参加者 氏名		役職名	
ご連絡先	TEL:	メールアドレス:	
ご年代	☐ 20歳代 ☐ 30歳代 ☐ 40歳代 ☐ 50歳代		
代表者とのご関係		当日お持ちいただける ノートパソコン	☐ あり ☐ なし ※1
承継開始(予定)時期	☐ 1年以内 ☐ 3年以内 ☐ 5年以内 ☐ 10年以内		

※1. エクセルの使用ができるノートパソコンをお持ちいただける方のみ、「あり」にチェックをお入れください。ノートパソコンがない方は当協会までご相談ください。

※ご記入いただきました情報は、当協会からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、相談会参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。

※発熱・体調不良の方につきましては参加を見合わせていただきますようご協力をお願いします。

相談会参加者において新型コロナウイルスの感染者または濃厚接触者が発生した場合は、速やかに当協会までご連絡ください。

〈実施カリキュラム〉

開催時間

全日程 13:30~17:00

国の推奨する経営ツール(ローカルベンチマーク・経営デザインシート)等によるワークを通じて、貴社の事業承継で「何を引き継ぎ(現状分析)」「何を伸ばすか(アイデア発想・事業ブラッシュアップ)」を、他の参加者や協会職員・講師と一緒に考えましょう。

全6回を通じて参加いただくことで「進むべき将来の見える化」と「次代を共に生き抜く後継者仲間」を、最終回で決意表明のプレゼンをしていただくことで「先代(または現)経営者とのさらなる意思疎通」を得ることができます。

第1回 令和7年 10月10日金	現状分析① 現状分析の手法に関する座学、 ローカルベンチマーク(以下ロカベン)のレクチャー&ワーク	宿題 ロカベンの残り記入
第2回 令和7年 11月5日水	現状分析② ロカベンの確認および現状分析の掘り下げ	宿題 ロカベン完成
第3回 令和7年 11月21日金	アイデア発想 先輩後継者体験談、経営デザインシートのレクチャー	宿題 経営デザインシートの 現状分析部分(ロカベンの要素)記入
第4回 令和7年 12月3日水	事業ブラッシュアップ① 経営デザインシートのレクチャー&ワーク	宿題 経営デザインシートの残りを記入
第5回 令和8年 1月21日水	事業ブラッシュアップ② 経営デザインシートの作り込み、アクションプランの作成	宿題 プレゼンテーションの練習
第6回 令和8年 2月13日金	報告会 先代(または現)経営者同席のプレゼンテーション	